DIPLOMADO

COMPRAS NACIONALES E INTERNACIONALES

CAES ACADEMY
TU ACADEMIA DE CAPACITACIÓN ESPECIALIZADA

CAES ACADEMY
TU ACADEMIA DE CAPACITACIÓN ESPECIALIZADA

OBJETIVOS

Orientar a los participantes sobre las mejores prácticas de clase mundial de la Gestión de compras, adaptando éstas a la realidad actual del entorno interno al que se enfrentan los departamentos de compras, basándonos en casos prácticos y ejemplos en los temas a tratar en cada sección.

DIRIGIDO A

Empresarios, Directores, Gerentes del departamento de Compras, Supervisores y asistentes de compras y público en general que deseen adquirir las habilidades y herramientas que oferta esta capacitación.

CONTENIDO:

Módulo I. Perfil del Departamento de Compras y del comprador.

- La cadena de abastecimiento y el papel del departamento de compras.
- Estándares éticos del departamento de compras y del comprador.
- Funciones y competencias de un comprador.
- Análisis de factores para la toma de decisiones.
- Administración de los niveles de inventario desde la gestión de Compras.

Módulo II. Evaluación Selección y Certificación de Proveedores.

- Localización de proveedores y sus principales características.
- La calidad de los proveedores.
- Proceso de certificación de proveedores.
- La relación cliente proveedores.

CONTENIDO:

Módulo III. Negociación.

- Características de un negociador.
- Modelo de negociación ganar-ganar.
- Estructura de la negociación.
- Componentes de la negociación.
- Reglas básicas de negociación.
- Abastecimiento estratégico.

Módulo IV. El Aprovisionamiento y el proceso de Compras.

- El proceso de Compras.
- Logística de Abastecimiento.
- En Empresas Productivas.
- Empresas Comerciales.
- Áreas principales de Abastecimiento.
- Principales Riesgos del aprovisionamiento.
- Evaluación de las cotizaciones.
- Costos indirectos de Servicios y productos Comprados..

CONTENIDO:

- Características de Verificación de los costos Ocultos .
- Diferentes Factores: Descuentos y Financiación.
- Determinación de los Costos y la Relación con la política de Compras.

Módulo V. Compras Internacionales.

- Negociación de contratos internacionales.
- Negociación de compras internacionales.
- Incoterms de la cámara de comercio internacional.
- Medios de pago internacionales.
- Incumplimiento de contratos y solución de conflictos.

Módulo VI. Comercio Internacional.

- Funciones de las aduanas.
- Marco regulatorio e impositivo de las importaciones en la República Dominicana.
- Navieras, almacenes y seguros.

DURACIÓN 32 HORAS

AULA VIRTUAL

CERTIFICADO

MATERIAL DE APOYO

info@caesacademy.com

www.caesacademy.com

SIGUENOS EN:

CAES ACADEMY

TU ACADEMIA DE CAPACITACIÓN ESPECIALIZADA